

Forță și Finețe pentru un business dur

A conduce un business de utilaje pentru construcții implică foarte multă forță, autoritate și respect, atribute pe care le asociem în mod stereotip cu reprezentanți ai sexului masculin. Cu toate acestea, există în sectorul construcțiilor și câteva prezențe feminine, așa numitele „doamne de fier” care reușesc cu succes să gestioneze afaceri de zeci și sute de milioane de euro. Acesta este și exemplul doamnei Anca Hânsa, co-fondator și administrator al companiei Genco'93 SA.

TEXT: Maria NAE

Cu o experiență de peste 20 ani în domeniul construcțiilor, Anca Hânsa a reușit să pornească de la 0 un business în domeniul construcțiilor, să îl consolideze și să îl pună pe harta celor mai

importanți actori din piața utilajelor pentru construcții din România. Vă invit să descoperiți în cele ce urmează un interviu în exclusivitate, în care doamna Hânsa ne împărtășete din cunoștințele și experiența sa de business și de viață.

Mașini și Utilaje: Sunteți una dintre puținele femei de business din România, co-owner al unei mari societăți pe acțiuni cu domeniul de activitate de import și distribuție utilaje pentru construcții. Ce anume v-a îndemnat să mergeți pe acest drum?

Anca Hânsa: Oportunitatea de a avea un business privat într-un domeniu absolut nou... vorbim de anii '90. Am avut curajul să renunț la un loc cald pentru o provocare și a ieși! Nu de una singura, ci împreună cu partenerii mei – când spun partenerii mă



Florin Barbu, Anca Hânsa și Mircea Hânsa - Parteneri Genco '93 S.A.

refer nu numai la asociați, dar și la colegii mei de bază, care sunt alături de noi de foarte mulți ani; nu de la începuturi pentru că sunt mai tineri, dar cel puțin de 15 ani, iar pe parcurs s-au alăturat și alții la fel de buni.

Mașini și Utilaje: Având deja o experiență bogată în această sferă de activitate, cum vedeți profesia dumneavoastră ca femeie, în acest domeniu dur?

Anca Hânsa: O continuă provocare cu satisfacții foarte mari.

Mașini și Utilaje: Care considerați ca sunt cele mai mari realizări ale activității de până acum?

Anca Hânsa: Să construiești ceva solid, care să dureze zeci de ani de zile.

Mașini și Utilaje: Dar cele mai mari eșecuri?

Anca Hânsa: Să îți înșele așteptările oamenilor în care ai crezut.

Mașini și Utilaje: Privind retrospectiv, ce perioadă din sector vi s-a părut cea mai dificilă? Dar cea mai prosperă?

Anca Hânsa: Începutul, până am învățat, nu de una singură ci ajutată, cum trebuie să lucrezi și să te porți în această lume. Ca pentru mulți alții, 2008, deși la momentul respectiv mi-am dat seama că nu se întâmplă ceva normal, fapt pentru care am lucrat cât de cât cu "frâna trasă".

Mașini și Utilaje: Cum considerați că se prezintă piața utilajelor pentru construcții în 2015 față de anul precedent?

Anca Hânsa: La fel, sau chiar mai slabă din cauza incertitudinii instaurate în urma scandalurilor de tot felul.

Mașini și Utilaje: Ați reușit să construiți un parteneriat solid cu cei doi asociați ai dumneavoastră, care este rețeta aplicată?

Anca Hânsa: Am avut încredere unii în alții, ne-am consultat permanent, am luat deciziile împreună.

Mașini și Utilaje: V-a ajutat în vreun moment faptul ca sunteți femeie, în activitatea desfășurată sau mai mult v-a încurcat?

Anca Hânsa: Faptul că ești femeie ar trebui să fie un mare atu. Femeile pot realiza foarte multe în orice domeniu. Vorba românească spune că în spatele unui bărbat puternic se află o femeie și mai puternică, dar este valabil și invers. Întotdeauna am fost înconjurată de bărbați inteligenți și puternici, cărora le rămân îndatorată pe viață. Concluzia: DA, m-a ajutat!

Mașini și Utilaje: Ne puteți povesti un moment de victorie semnificativ din activitatea Genco'93? Dar un moment mai dificil, din care ați avut de învățat?

Anca Hânsa: Momente de victorie semnificative au fost - încheierea contractelor de reprezentare a firmelor de prestigiu germane.

Revin - când m-am înșelat în privința oamenilor. Aici nu poți să lupți, să schimbi.

E doar o lecție de la care înveți.

Mașini și Utilaje: Cum se desfășoară o zi normală din activitatea doamnei Anca Hânsa?

"Faptul că ești femeie ar trebui să fie un mare atu. Femeile pot realiza foarte multe în orice domeniu. Vorba românească spune că în spatele unui bărbat puternic se află o femeie și mai puternică, dar este valabil și invers."

Anca Hânsa

GENCO'93

Anca Hânsa: A fost greu și foarte stresant dar acum este mai bine pentru că am o echipă pe care mă pot baza.

Mașini și Utilaje: Ce sfaturi dați femeilor care doresc să intre în acest domeniu?

Anca Hânsa: Dacă pot prinde trenul, să se urce în el!

Mașini și Utilaje: În ceea ce privește protocolul de business din România, considerați că există și se respectă o eticheta morală, o concurență loială, un cuvânt dat și ținut (bineînțeles că nu ne referim la o situație utopică), sau mai avem de învățat la acest capitol?

Anca Hânsa: Mai este mult de învățat și depinde de educația oamenilor.

Mașini și Utilaje: Cum vedeți viitorul pieței de construcții din România? Care vor fi punctele forte și punctele slabe ale acestui viitor?

Anca Hânsa: Dacă rămânem

în nota optimistă care ne caracterizează, văd un viitor pentru piața de construcții. Trebuie îmbunătățită infrastructura, domeniu în care avem un cuvânt de spus. Cât despre piața construcțiilor, aceasta se va mișca întotdeauna în funcție de situația economică a țării. Pentru moment există un interes.

Puncte forte - sunt faptul că noi, ROMÂNII, nu cădem secerăți de greutate și știm să facem față oricărei situații.

Puncte slabe - Deciziile la nivel de conducere se iau foarte greu și toate proiectele întârzie foarte mult.

Mașini și Utilaje: Care sunt planurile de viitor pentru Genco'93? Ne puteți menționa obiectivele pentru anul 2015?

Anca Hânsa: Să consolidăm echipa pe care o avem și să diversificăm activitatea pe service.

